**THỰC TẬP SINH TÌM NĂNG – TRỢ LÝ QUAN HỆ KHÁCH HÀNG**

***NỘI DUNG CHƯƠNG TRÌNH:***Thời gian 03 tháng, được chia làm 2 giai đoạn:

* Giai đoạn 1: Được đào tạo kiến thức và thực hành kỹ năng về hoạt động kinh doanh Ngân hàng
* Giai đoạn 2: Làm việc trực tiếp tại các đơn vị kinh doanh VIB, dưới sự huấn luyện và đào tạo thực tế từ các Chuyên gia Ngân hàng.

***LỢI ÍCH KHI THAM GIA***:

* Được ký hợp đồng học việc 03 tháng với VIB.
* Được làm việc trong một môi trường chuyên nghiệp, thân thiện.
* Được tham gia các khóa đào tạo từ các Chuyên gia Ngân hàng về kiến thức sản phẩm/ dịch vụ và các nghiệp vụ cơ bản để làm việc tại ngân hàng.
* Được hưởng lương và phụ cấp hấp dẫn
* ***Cơ hội trở thành nhân viên chính thức của VIB với mức thu nhập hấp dẫn.***

***MÔ TẢ CÔNG VIỆC:***

* Thực hiện thu hút và đẩy mạnh kinh doanh các sản phẩm của VIB.
* Tìm kiếm, phát triển khách hàng mới và chăm sóc và khai thác nhu cầu khách hàng hiện hữu.
* Thực hiện bán chéo các sản phẩm của ngân hàng.
* Xây dựng quan hệ với đơn vị kinh doanh để phát triển mạng lưới, thúc đẩy giới thiệu khách hàng nội bộ giữa các ĐVKD.
* Xây dựng quan hệ với các phòng ban VIB khác.
* Tham gia các khóa đào tạo nâng cao nghiệp vụ và kỹ năng.

***YÊU CẦU:***

* Sinh viên năm cuối hoặc đã tốt nghiệp đại học (tối đa 1 năm) thuộc Khối Kinh tế/ Ngân hàng/ Quản trị kinh doanh/ Marketing, học lực Khá trở lên, có thể làm toàn thời gian.
* Khả năng khích lệ, thái độ tích cực, tham vọng, chủ động và khả năng làm việc độc lập.
* Kỹ năng giao tiếp và đàm phán tốt.
* Có đam mê trong lĩnh vực sales và có kĩ năng bán hàng.
* Tiếng Anh giao tiếp (ưu tiên).

\*\*\* Ứng viên quan tâm, vui lòng ứng tuyển vào mail:**tam.tranhuu@vib.com.vn** với Tiêu đề: **Internship 2018 - [Họ tên]**